

辦理推廣貿易業務申請補助計畫書

臺灣精品品牌協會

- 一、計畫名稱：補助臺灣精品品牌協會推廣工作
- 二、計畫執行期間：112年1月1日至12月31日共365天
- 三、計畫執行地點：臺灣
- 四、參與之會員家數/參觀本單位展示或參加會議之人數/參與國家數：

150家 / 300人次

五、計畫目的

透過全方位的品牌交流、觀摩、學習，推廣臺灣品牌企業優良形象，並協助國內有志於建立品牌的中小企業縮短學習時間及品牌經營能力，提升臺灣產業國際競爭力與品牌能見度，以加大拓展國際市場的力度。

六、執行方式

1. 製播《全方位品牌學院》影音數位體驗

◆ 執行對象：臺灣品牌企業中高階主管及行銷、品牌從業人員。

◆ 執行目的：

在後疫情浪潮下，運用影像視覺傳達品牌訊息已成為必要方式之一，透過影音數位體驗設計協助臺灣有志發展品牌的中小企業或相關從業人員，透過觀摩學習、內化為自己的品牌基因；同時由專業品牌管顧協助，梳理品牌企業分享關於本身的核心優勢及未來市場戰略，能更加聚焦和看見亮點，縮短發展品牌的時間與歷程，並做為未來品牌落地宣傳用核心訊息。除此之外，也可獲得其企業之影像素材，成為企業主在品牌推廣上的助力。

◆ 執行方式：

影片以品牌顧問角度訪問臺灣品牌企業，洞察其品牌企業亮點訊息及核心優勢，並透過品牌顧問協助影片腳本規劃搭配影片數位方式，放大企業的美。

- 《全方位品牌學院》擬訪談8家品牌企業，製播8組影音

短片。

- 依據應用場景與平台，兼顧現代族群影音觀看習慣與內容的完整性，每家品牌企業規劃出三種不同數位畫面形象影片，分別為完整版、及運用字卡標題，呈現的生動畫面的品牌特點版，搭配字卡及強化品牌形象的品牌形象版，搭配現今網路行銷模式，垂直畫面可廣泛使用於多種平台。
- 讓品牌透過『數位』化的方式，快速裂變傳播，協助品牌形象建立與提升，同時協助其他有志於發展品牌經營者，可以從影音短片內容，得到品牌數位化訊息傳遞啟迪，降低試錯的成本，加速精準建構精品品牌數位化的速度與實力。
- 透過符合現代人閱聽習慣的影音短片，以及網路傳播的便利性，藉此促成產業間能隨時隨地分享觀摩，除了消弭大眾對於各行業的認知落差外，也間接地促進產業間的世代交流。
- 將重點難題關鍵字、相關精華要點在畫面上以動畫方式秀出，搭配各家企業品牌特點、專屬產品及視覺設計等，同時也增添畫面豐富度、讓學員們(觀眾)在聽覺與視覺上都能深入印記！

◆ 預期績效：

透過本會官網、Facebook 粉絲專頁、Youtube、Line 群組等社群平台，以及網路廣告交叉運用，來協助「全方位品牌學院」系列影片有效傳播。

- 預計導入官網新使用者 6,000 人次、增加 Facebook 粉絲專頁關注粉絲 1,500 人次。
- 運用 Youtube 與 Facebook 宣傳等方式，導入影音觀看人次達 36,000 次以上。

註：執行內容將視執行實務所需進行滾動式修正。

2. 製作《品牌大進擊》電子版文宣

- ◆ 執行對象：疫後逆勢成長的品牌企業創辦人、CEO 及其團隊。
- ◆ 執行目的：
 - Covid-19 疫情重創全球經濟但同時也重組商業生態，考驗著企業經營者的耐挫力與應變力，能通過疫情考驗並能

逆勢成長的企業，究竟具有怎樣的特質和核心能力？品牌力為何是企業經營韌性不可或缺的要害？面對迎面而來的數位浪潮，又要如何發動線上線下雙引擎，完備品牌建立(Branding)工程？這些都是非常值得探究，並成為產業界分享交流的關鍵議題。本計畫聚焦探討本土各產業領域的標竿企業，如何以品牌力為槓桿，成為疫後逆勢成長的韌性企業；從實際經營個案歸納出的後疫情品牌成長之道，更將可以成為跨產業企業共學的教案，藉以協助更多企業踏上品牌再造、再成長的成功之路。

- 此電子版文宣除完整記錄企業進行品牌改造、升級的關鍵方法與執行程序；更透過親赴經營現場與經營團隊的深度訪談方式，蒐集品牌如何再成長的第一手資料，希望藉由深度報導優質企業轉化過程，協助投入品牌建立的企業獲得更多關注與支持，其帶動的標竿作用，可成為他企業品牌學習者，系統學習的方法依據，進而拓展臺灣企業的品牌能見度與競爭力。

◆ 執行方式與架構：

- 採訪對象：十家疫後逆勢成長的企業品牌負責人及其品牌團隊。
- 訪談重點：
 - (1) 疫情下的企業危機管理
 - (2) 品牌再造與數位品牌力
 - (3) 品牌逆勢再成長經營策略

專訪企業高層主管與執行團隊，探討該疫情下的企業危機管理方式，剖析品牌再造策略與數位工具應用的連動關係，並解析品牌逆勢再成長的策略思考。

◆ 預期績效：

企業永續經營來自品牌不斷再造所展現的韌性，透過逆勢成長的成功個案分析，對於有志發展品牌的跨產業經營者，可以從此得到來自實戰淬鍊的經營智慧，加速建構品牌的應變力與即戰力。

- 運用電子版文宣(100-150 頁)形式將有助於組織全面性

討論，也讓社會大眾可以隨時閱覽增加傳播價值。

- 本專案執行過程將隨著訪談進度於官網、FB 等的社群平台發佈，可增加 10 次以上的曝光機會，預計可望觸及 8,000 人次。

註：執行內容將視執行實務所需進行滾動式修正。

3. 製作《品牌力 X 數位新媒體》網路節目

- ◆ 執行對象：臺灣跨產業品牌企業創辦人、CEO 或品牌顧問。
- ◆ 執行目的：
 - 洞察新媒體時代，品牌企業藉由媒體社群裂變傳播增強品牌力，本計畫聚焦新媒體平台具有不同受眾與閱聽喜好特性，預計深入訪談品牌建立過程不同面向觀點，並針對平台目標客群差異，搭配現今品牌趨勢話題、OMO 線上線下品牌整合、企業品牌發展再造等深入淺出普及推廣品牌產業及品牌建立思維。
 - 運用新媒體社群擴散及互動連結性，強化品牌力與社群連結，激發品牌企業與社會大眾雙向深度互動，啟動全面性品牌的探討與思考，擴大社會參與，厚植產業品牌多元競爭力。
- ◆ 執行方式與架構：
 - Podcast 網路節目：

Podcast 以使用數位媒體線上音訊串流方式提供，如同網路廣播，可隨時隨地收聽、在封閉式環境提供聲音內容，聽取入耳容易記憶、善用語言魅力等，更能平易地傳播品牌內容於聽眾，提高品牌資訊取用性。

擬製作 10 集 Podcast 網路音訊節目，運用 Podcast 聲音內容，營造輕鬆環境，透過主持人與受訪者互動過程，由淺入深，傳播品牌經營要點，挖掘品牌洞見與關鍵時刻。

- 直播網路節目：

直播以數位即時線上視訊於官網、FB、Youtube 等平台播放，傳遞品牌理念與經驗思維，因為直播特性：即時性、話題性，與其他影視產品更具有真實感，分化品牌顧問、品牌企業主與一般聽眾之間的距離，藉由留言、分享、按讚等即時互動，改變以往舊有媒體製作思維，提升聽眾意願的互動、增加體驗感受。

訪談企業品牌負責人，線上即時營造即時互動性，讓品牌企業組織動員加深品牌共識，同時縮短品牌企業與社群距離，拓展品牌觸點，擬訪談 10 位品牌企業負責人，製作 10 集直播網路節目。

◆ 預期績效：

透過 Podcast、直播與影音內容等新媒體的互動傳播特性，有助企業組織內部進行全面性討論、強化品牌共識；企業品牌亦能透過社群媒體反饋，修正品牌建立策略。

- 運用新媒體形式將有助於組織全面性討論，也讓社會大眾可以隨時閱覽增加傳播價值。
- 活用新媒體社群互動性，激發品牌企業與社會大眾雙向深度互動，啟動全面性品牌探討與思考，厚植產業品牌多元競爭力。
- 本專案執行過程將隨著訪談進度於官網、FB、Youtube 等社群平台發佈，可增加 20 次以上的曝光機會，預計可望觸及 15,000 人次。

註：執行內容將視執行實務所需進行滾動式修正。

4. 《洞燃品牌 x 永續新趨勢》論壇

- ◆ 執行對象：臺灣品牌企業中高階主管及行銷、品牌從業人員。
- ◆ 執行目標：
 - 針對臺灣企業產業品牌對於品牌趨勢觀念啟發與分享。
 - 針對臺灣企業產業品牌執行人員擴大異業品牌交流學習。
 - 洞察品牌趨勢，系統化解說及應用品牌整合觀念。

3. 《品牌力 X 數位新媒體》網路節目	[Redacted]												
4. 《洞燃品牌 X 永續新趨勢》論壇	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]

八、預期績效

1. 企業自創品牌之路艱辛而漫長，所幸國內仍有許多有理想與抱負的企業並未因此而卻步。臺灣精品品牌協會創辦始於一群有志發展品牌的企業，他們或是臺灣精品獎的常勝軍，或是在各自領域正嶄露頭角的品牌新星，希望分享傳承自身經驗來縮短其他後進者的學習時間與成本。多年來本會一本初衷，扮演公益、服務、交流分享的平台，透過品牌企業間的經驗分享、典範學習，加強我國業界自創品牌的信心與功力，鼓勵國內企業邁開自創品牌腳步，加速我國產業轉型創新的力道。
2. 透過《全方位品牌學院》影音數位體驗、《品牌大進擊》電子版文宣、《品牌力 X 數位新媒體》網路節目、《洞燃品牌 X 永續新趨勢》論壇的交流與分享，讓實務與理論在協會這個平台得到交流驗證的機會，更在這品牌建立瞬息萬變的時代，為臺灣企業培養品牌人才、激發品牌經營信念與能量，為縮短中小企業摸索品牌經營的時間，同時打下穩固的基石，增加品牌成功的機率而減少失誤的機會。
3. 自創品牌工作包羅萬象，推廣品牌工作更是千頭萬緒，所需投注之人力與資源難以計數。本會為民間致力推廣自創品牌及創新品牌價值的唯一非官方單位，希望經由本會每年規劃推動的不同品牌活動，讓「品牌臺灣」更深植在臺灣企業心中，也鼓舞並協助更多品牌的明日之星繼續堅持品牌之路，在國際市場中，為臺灣品牌打造一個嶄新局面。